

Источники возможного финансирования бизнес-идеи

Кроме полноценного формирования бизнес-идеи перед разработкой бизнес-плана необходимо определиться с потенциальным источником финансирования. Сейчас можно выделить пять основных источников возможного финансирования - банк, инвестиционная компания, лизинговая компания, специализированные фонды, венчурная компания.

Банки осуществляют кредитование оборотных средств Вашего бизнеса. Они обеспечивают около 60 % всех фондов, необходимых малому бизнесу. **Однако надо учитывать, что банки никогда не идут на риск в бизнесе. Их цель - добиться надежной процентной ставки по кредитам.** Они ничего не получают из дополнительной прибыли, если год для фирмы был удачным, но и не собираются терять свои деньги, если этот год по тем или иным причинам был трудным. Если же Вы хотите, чтобы тот, кто вкладывает деньги, разделил с Вами риск - ищите таких инвесторов, которые не берут определенный процент с кредита, а участвуют либо в прибыли, либо получают долю в уставном капитале фирмы. К таким финансовым структурам относятся **инвестиционные компании**. Они осуществляют капиталовложения либо в уставной капитал фирмы, так называемые прямые инвестиции, либо скупают пакеты акций предприятий (портфельные инвестиции).

Вы также можете обратиться в **лизинговую компанию**. Это компании, которые предоставляют в долгосрочную (на срок более 1,5 года) аренду с правом выкупа (финансовый лизинг) различное оборудование без перехода прав собственности до момента полного выкупа. Это специфическая форма финансирования капиталовложений. Лизинг дает возможность получить Вашей фирме необходимые товары без значительных единовременных затрат, а также избежать потерь, связанных с моральным старением средств производства. Так же, лизинговые компании получают доход от временно свободного неиспользуемого оборудования (технический лизинг) путем сдачи его в аренду.

Четвертым видом организаций, где Вы можете получить средства для бизнеса, являются **специализированные фонды**, которые существуют для поддержки конкретных категорий фирм и частных предпринимателей. В таких фондах, при выполнении определенных требований, Вы можете получить льготные (с низкой процентной ставкой) кредиты. Обычно для того, чтобы в названных фондах получить льготный кредит, необходимо заручиться поддержкой местных властей, т.е. убедить их в том, что Ваше предприятие принесет ощутимую пользу городу, области или государству в целом.

Название «венчурный» происходит от английского venture — рискованное предприятие или начинание. **Рисковое (венчурное) инвестирование**, как правило, осуществляется в малые и средние частные или приватизированные предприятия без предоставления ими какого-либо залога или заклада, в отличие, например, от банковского кредитования. Если речь идет о научной разработке, то, как правило, «под идею» создается небольшая фирма, основателями и совладельцами которой являются авторы проекта. Венчурные фонды или компании предпочитают вкладывать капитал в фирмы, чьи акции не обращаются в свободной продаже на фондовом рынке, а полностью распределены между акционерами — физическими или юридическими лицами. Инвестиции направляются либо в акционерный капитал акционерных обществ в обмен на долю или пакет акций, либо предоставляются в форме инвестиционного кредита, как правило, среднесрочного по западным меркам, на срок от 3 до 8 лет. На практике, однако, наиболее часто встречается комбинированная форма венчурного инвестирования, при которой часть средств вносится в акционерный капитал, а другая — предоставляется в форме инвестиционного кредита.

Венчурный инвестор, как правило, не стремится приобрести контрольный пакет акций компании (во всяком случае, при первичном инвестировании). И в этом — его коренное отличие от стратегического инвестора или партнера. Последний зачастую

изначально желает установить контроль над компанией, интересующей его по тем или иным соображениям. Цель венчурного капиталиста иная. Приобретая пакет акций или долю, меньшую, чем контрольный пакет, инвестор рассчитывает, что менеджмент фирмы будет использовать его деньги в качестве финансового рычага для того, чтобы обеспечить более быстрый рост и капитализацию своей компании. Ни инвестор, ни его представители не берут на себя никакого иного риска (технического, рыночного, управленческого, ценового и пр.), за исключением финансового. Все перечисленные риски несет компания и ее управленцы (менеджеры). Имея у себя контрольный пакет, они сохраняют все стимулы для активного участия в развитии бизнеса. Если компания в период нахождения в ней в качестве совладельца и партнера венчурного инвестора добивается успеха, то есть если ее стоимость в течение 5–7 лет повышается в несколько раз по сравнению с первоначальной (до инвестиций), риски обеих сторон оказываются оправданными и все получают соответствующее вознаграждение. Если же компания не оправдывает ожиданий венчурного капиталиста, он может полностью потерять свои деньги (в том случае, когда компания объявляет себя банкротом), либо, в лучшем случае, вернуть вложенные средства, не получив никакой прибыли. Прибыль венчурный капиталист получает лишь тогда, когда по прошествии 5–7 лет после инвестирования он сумеет продать принадлежащий ему пакет акций по цене, в несколько раз превышающей первоначальное вложение. Поэтому венчурные инвесторы не заинтересованы в распределении прибыли в виде дивидендов, а предпочитают всю полученную прибыль реинвестировать в бизнес.